

1 Tag im Controlling

11 Uhr

Freigabe einer Kreditlimit-gesperrten Sendung für einen Kunden in den USA.

14 Uhr

Anpassung und Freigabe der Transferpreise für die Motor Service Gesellschaft in Spanien.

10 Uhr

Betreuung einer Artikelneuaufnahme durch das Pricing:

Ermittlung des Ziel-Verkaufs- und Ziel-Einkaufspreises.

9 Uhr

Durchsprache der Artikelkalkulation mit dem Einkauf.

Grund: Einkaufspreisänderung eines Lieferanten in Indien.

8 Uhr

Telefonkonferenz mit Motor Service in Shanghai:

Analyse des aktuellen Monatsergebnisses und der Prognose-daten für die nächsten drei Monate.



18 Uhr

Abstimmung mit Motor Service in Brasilien:

Durchsprache der Planungs-präsentation, Erstellung letzter Analysen für die interne Freigabe der Planung.

17 Uhr

Erstellung des internen Schnellberichts:

Übersichtliche Information des Vertriebs und des Managements zur Umsatz- und Deckungsbeitragslage der Motor Service International im eigenen Business Intelligence-System.

13 Uhr

Preisrunde Italien:

Durchsprache der Entwicklung der Verkaufs-Preise, Analyse der Mengeneffekte bei Top-Renner-Artikeln.

16 Uhr

Prüfung der Selbstauskunft eines Vertriebspartners in Kenia.

15 Uhr

Freigabe eines gesperrten Auftrags für einen Kunden in Australien.

März 2014